

Поиск тендеров под ваш ассортимент с выгрузкой в CRM

Ищем тендеры под то, что вы поставляете, и приносим их в CRM готовыми сделками: с ценой, сроком подачи, заказчиком и задачей менеджеру. А ещё делаем любых других ботов и интеграции: заказы на почту, формы, CRM, мессенджеры.

conterator.com/poisk-tenderov/



Что делает тендерный бот

Ищет под ваш ассортимент

Словарь фраз под ваши товары и стоп-слова. Бот смотрит на название и позиции закупки, отсекает слишком дешёвые и закрытые для подачи.

Без мусора и дублей

Закупки, где заказчик продаёт имущество или сдаёт в аренду, отсекаются. Закупка, которую источник отдаёт несколькими карточками (тот же номер извещения и лот), становится одной сделкой, разные лоты остаются разными.

Готовые сделки в CRM

Номер, закон, НМЦК, обеспечение, сроки, площадка и ссылки, заказчик, контакт закупки и история участия. Ручные правки менеджера бот не затирает.

Сроки под контролем

Задача «Изучить тендер» до закрытия приёма заявок, отчёт о закрытии приёма на почту, исход закупки отмечается в сделке сам.

Рабочее место менеджера

В браузере и на телефоне: словарь с версиями и историей правок, предпросмотр выдачи, кнопка «Отправить сейчас», справка на каждом экране.

И любые другие боты

Заказы с сайта на почту, формы и заявки, CRM, уведомления в Telegram, VK и MAX, обмен с 1С.

Два варианта поиска

Выбираем вместе, откуда бот берёт тендеры. Отбор, CRM и рабочее место менеджера одинаковы в обоих вариантах.



Ищем сами по всем площадкам

Госзакупки ЕИС по 44-ФЗ и 223-ФЗ, коммерческие и региональные площадки. Источники, доступ к ним и их поддержку берём на себя.

- ✓ Не нужна своя подписка на агрегатор
- ✓ Площадки подключаем под вашу задачу и поддерживаем мы
- ✓ Дороже: источники и их поддержку берём на себя



Через ключ API вашего сервиса

Если у вас уже есть подписка на агрегатор тендеров с API, подключаемся к нему вашим ключом. Запросы идут с паузами, в пределах лимитов сервиса.

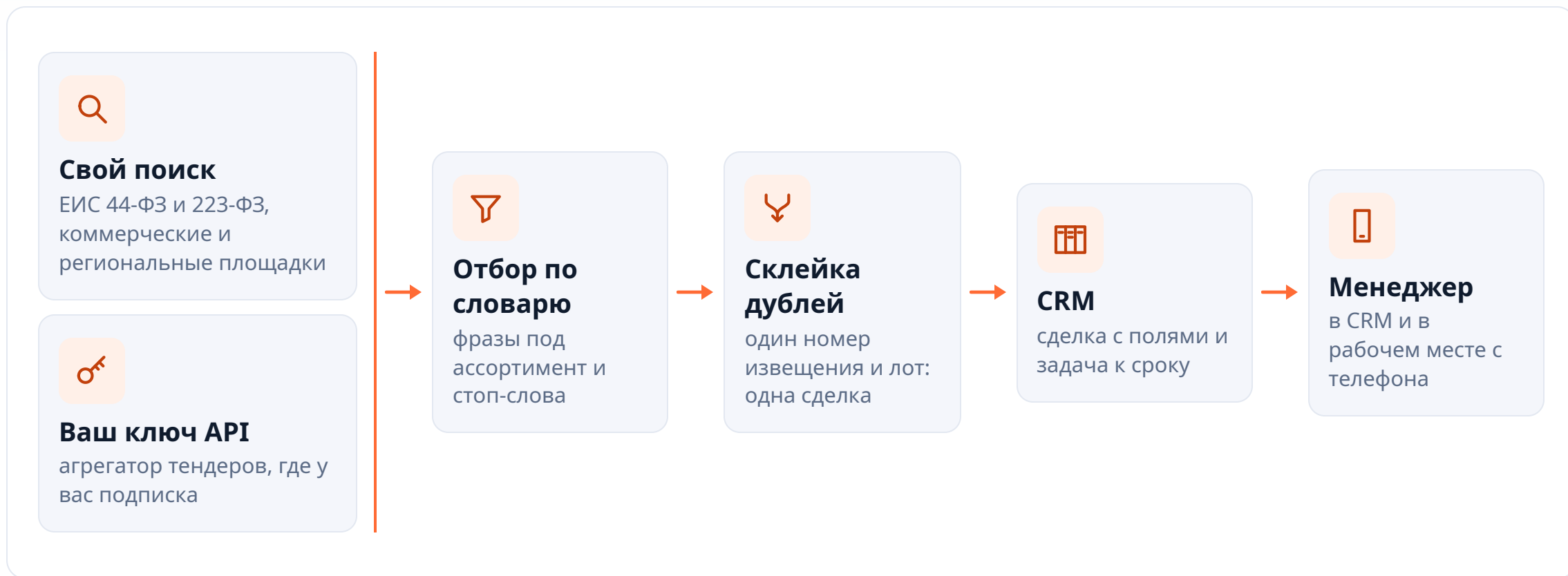
- ✓ Работаем с подпиской, которая у вас уже есть
- ✓ Источники обслуживает сам сервис
- ✓ Обычно дешевле, чем свой поиск

Стоимость у вариантов разная, считаем под задачу: ассортимент, площадки, поля сделки и отчёты.

Отбор, склейка дублей, сделки в CRM и рабочее место менеджера уже работают у нашего клиента: бот берёт тендеры через ключ API его сервиса. Свой поиск по площадкам запускаем под задачу. Название клиента не раскрываем.

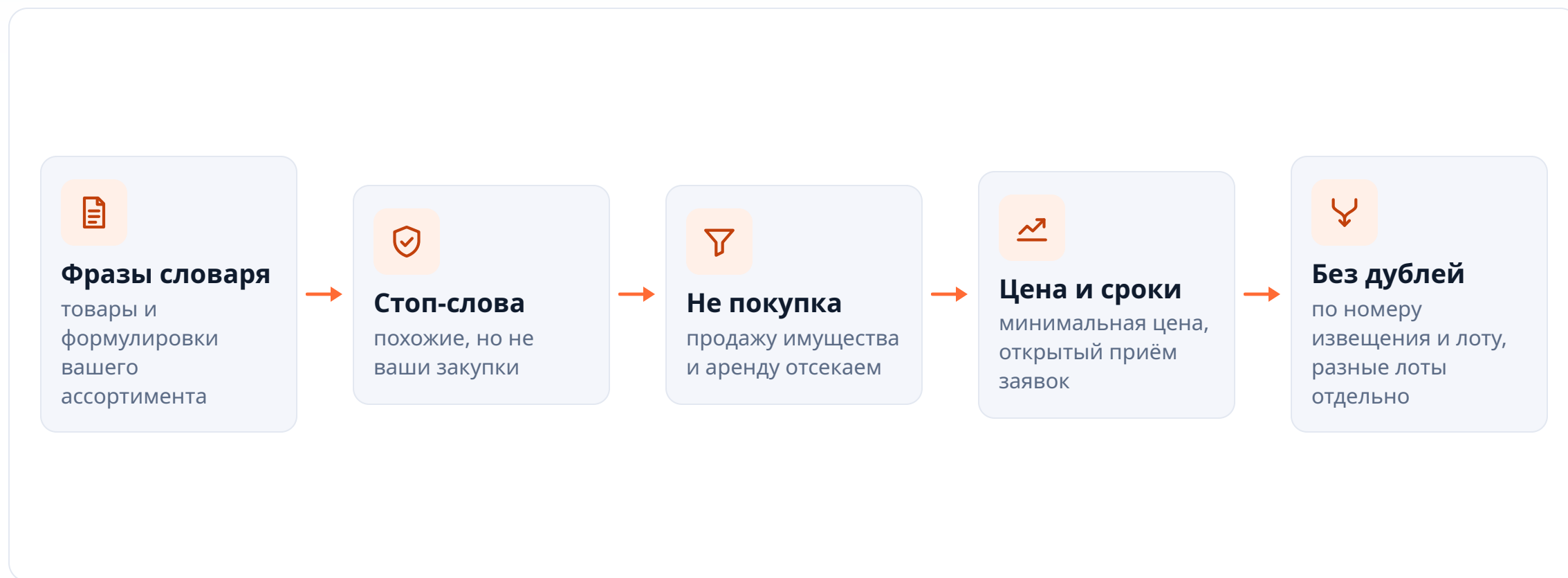
Как тендер попадает к менеджеру

Источник один из двух: наш поиск по площадкам или агрегатор, на который у вас уже есть подписка.
Дальше путь общий: отбор по словарю, склейка дублей, сделка с задачей в CRM.



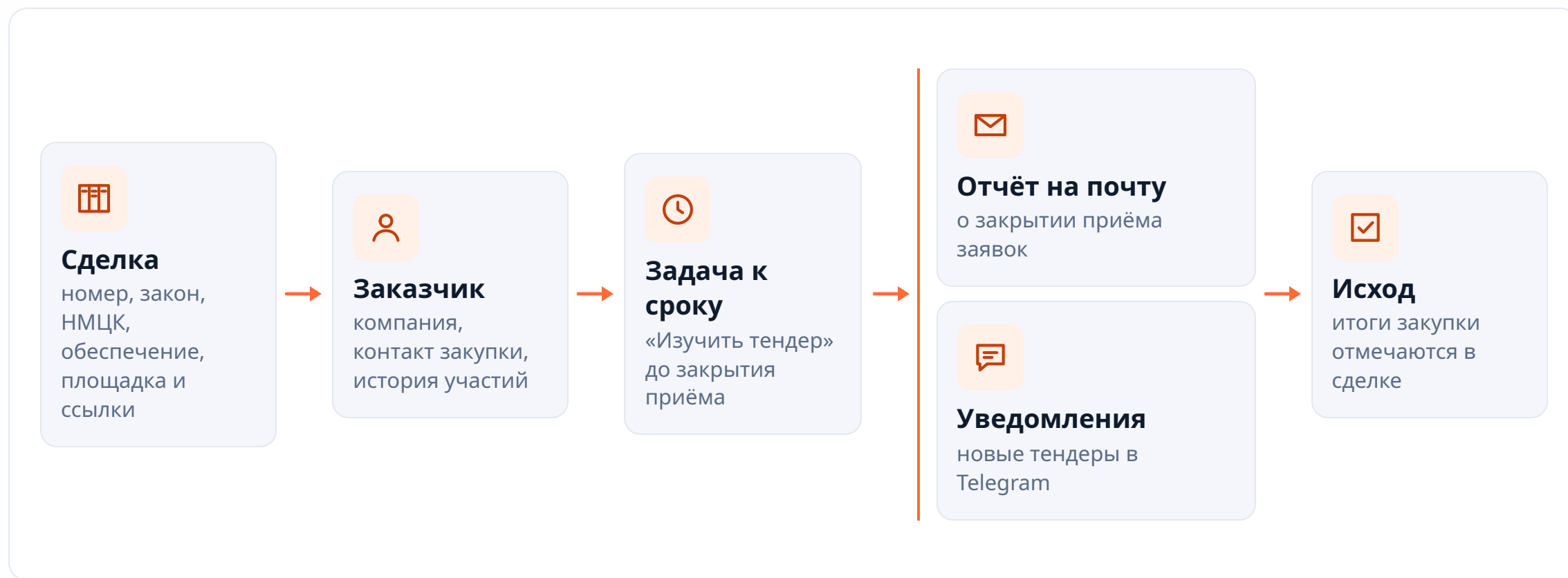
Отбор: только то, что вы поставляете

Бот смотрит на название и позиции закупки. Фразы, стоп-слова и минимальную цену менеджеры меняют сами, продажу имущества и аренду бот отсекает сам.



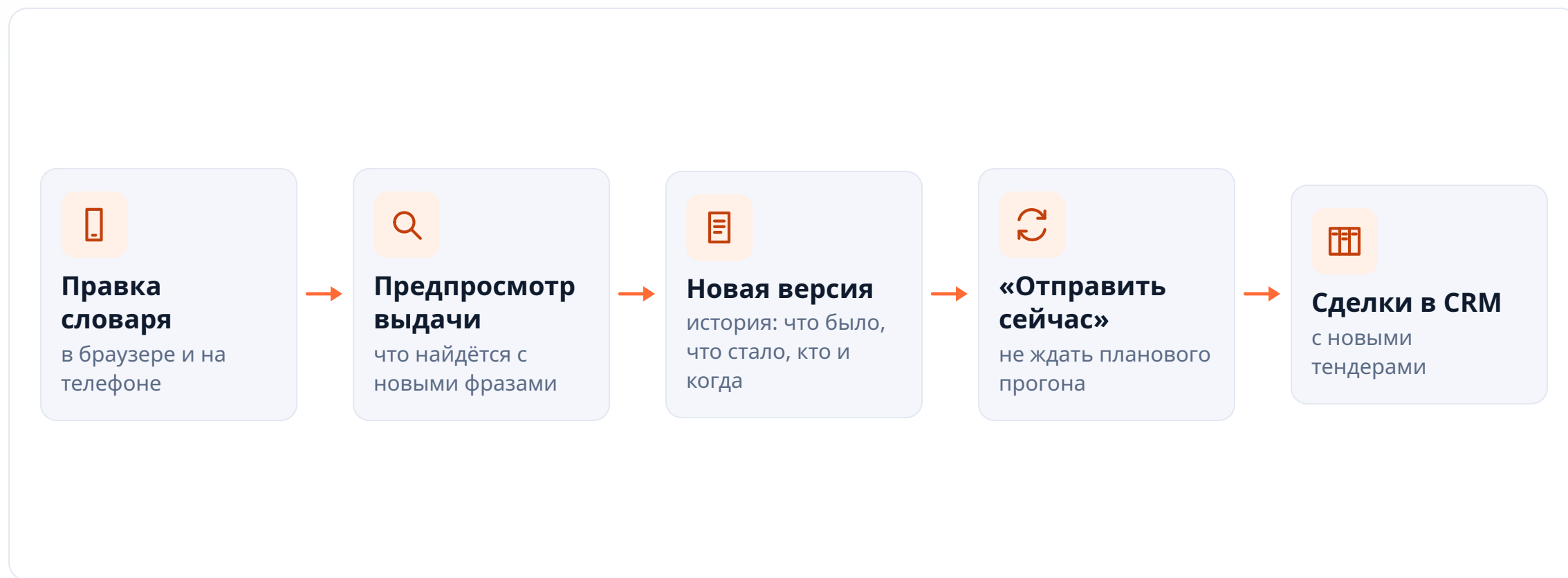
Сделка в CRM и что дальше

Сделка приходит заполненной: менеджеру не нужно открывать площадку, чтобы понять, стоит ли участвовать. Бот ставит задачу к сроку подачи и сам отмечает исход закупки.



Рабочее место менеджера: словарь без программиста

Менеджеры сами правят фразы и стоп-слова в браузере или с телефона. До сохранения видно, что найдётся, а каждая версия словаря остаётся в истории.



Как запускаем

01

Ассортимент

Разбираем, что вы поставляете и какие закупки вам интересны, а какие нет.

02

Источник

Выбираем вариант: свой поиск по площадкам или ключ API вашего сервиса.

03

Словарь

Собираем фразы и стоп-слова, проверяем на предпросмотре выдачи вместе с менеджерами.

04

CRM

Воронка, этапы, поля сделки, задачи и отчёты в вашей CRM: amoCRM, Битрикс24, EspoCRM или другой CRM. Настройку CRM делаем отдельной услугой.

05

Запуск

Бот ищет по расписанию, менеджеры работают со сделками и правят словарь сами.

06

Сопровождение

Журнал, отчёты и правки по мере того, как меняется ассортимент.

Уже работает в нашем тендерном боте

- ✓ Словарь фраз под ассортимент: менеджеры правят сами, каждая версия сохраняется
- ✓ Стоп-слова и отсев закупок, где заказчик продаёт или сдаёт в аренду
- ✓ Сделка в CRM: номер, закон, НМЦК, сроки, площадка, заказчик и контакт
- ✓ Исходы закупок отмечаются в сделках автоматически
- ✓ Запросы к API источника с паузами, в пределах его лимитов
- ✓ История правок словаря: что было, что стало, кто и когда
- ✓ Один номер извещения и лот: одна сделка, разные лоты остаются разными
- ✓ Задача менеджеру к сроку подачи и отчёт о закрытии приёма заявок
- ✓ Рабочее место в браузере и на телефоне: предпросмотр выдачи, «Отправить сейчас», справка

Другие боты и интеграции

Можем сделать и любого другого бота. Первые три схемы уже работают в интернет-магазине, который мы сделали; обмен с 1С делаем отдельной услугой.

Заказ с сайта: письма менеджеру и покупателю

 Корзина →  Проверки →  Заказ в админке → 
Письмо менеджеру +  Письмо покупателю →  Менеджер

«Заказать звонок» и формы на сайте

 Кнопка или форма →  Защита от спама →  Заявка и клиент →  Письмо менеджеру

Цены по курсу и журнал изменений

 Курс ЦБ →  Предпросмотр →  Цены на сайте → 
Журнал +  Письмо менеджеру

Отдельная услуга

Сайт и 1С

 1С →  Обмен →  Сайт →  CRM и почта

Стоимость

Ключ API вашего сервиса

обычно дешевле:
источники обслуживает сервис

Свой поиск по площадкам

дороже: источники и их поддержку берём на себя

- ✓ Стоимость поиска тендеров считаем под задачу
- ✓ Другие боты и интеграции: 2 500 ₽ в час, от 10 часов 2 250 ₽ в час
- ✓ Часы и задачи видны в личном кабинете



Обсудим вашу задачу

Оставьте заявку на сайте: ответим в рабочее время и предложим следующий шаг.

Заявка

conterator.com/kontakty/

Страница услуги

conterator.com/poisk-tenderov/

Цены

conterator.com/ceny/

Личный кабинет

app.conterator.com